

7. CCC
DARIUSZ MIŁEK
8 244 mln zł

CCC wciąż przechodzi bolesny proces restrukturyzacji. Jeszcze do niedawna obuwnicze przedsięwzięcie Miłka funkcjonowało w oparciu o prostą receptę na sukces: rozwijać sieć sklepów i wkraczać na coraz to nowe rynki. Ekspansja CCC w Niemczech podważyła jednak ten model: tamtejsze sklepy przynosiły straty i ostatecznie za symboliczne 1 euro sprzedał je miejscowej HR Group.
Przychody: 4 726 mln zł
EBIT: 373 mln zł

8. GRUPA MASPEX
KRZYSZTOF PAWIŃSKI
8 169 mln zł

Maspex może pochwalić się niezwykle bogatym portfelem marek. Serię udanych przejęć firma z Wadowic

rozpoczęła w 1995 r. i wciąż dokupuje kolejne. W kwietniu o Maspexie zrobiło się głośno za sprawą informacji, wedle której rodzimy gigant spożywczy miałby być zainteresowany zakupem Continental Foods – belgijskiego producenta żywności wycenianego na około miliard euro. Do transakcji ostatecznie nie doszło.

Przychody: 4 765 mln zł
EBITDA: 643 mln zł

9. TZMO
JAROSŁAW JÓZEFOWICZ
6 312 mln zł

Jednymi z najbardziej popularnych marek spółki są Bella, Happy i Seni. Ale sama produkcja pieluch i podasek nie spowodowałyby, że Toruńskie Zakłady Materiałów Opatrunkowych staną się jedną z największych firm w Polsce. Taki rozwój mogła zapewnić tylko ekspansja zagraniczna na szeroką skalę.

TZMO swoje produkty eksportują do 80 krajów świata. W skład grupy wchodzi 50 spółek w 18 państwach, zatrudniających niemal 8 tys. osób.

Przychody: 2 762 mln zł
EBIT: 370 mln zł

10. KRUK
PIOTR KRUPA
5 219 mln zł

Sentyment inwestorów do spółki Piotra Krupy wciąż jest słaby. Krukowi nie pomogła ani poprawa zysków (+14 proc.), ani wejście na rynek pożyczek krótkoterminowych w wyniku przejęcia wonga.pl.

W ciągu roku spółka straciła 7 procent wartości. Kruk jest nie tylko największym w Polsce windykatorem, ale jedną z niewielu firm z branży finansowej, która rozwija się za granicą.

Przychody: 1 165 mln zł
EBIT: 478 mln zł

6.
SYNTHOS
MICHAŁ SOŁOWOW
8 696 mln zł

Największy polski koncern chemiczny rozwijany przez Michała Sołowowa. O pozycji Synthosa świadczy fakt, że każdy europejski kierowca jeździ dziś na oponach wyprodukowanych z kauczuku pochodzącego z polskiego koncernu. W ostatnich latach spółce sprzyjał rosnący popyt na butadien i styren, ale koniunktura skończyła się w 2017 roku. Sytuację pogorszyło przejęcie za 80 mln euro holenderskiego producenta styropianów Ineosa. Nie dość, że styropian postrzegany był jako produkt schyłkowy, to dochodził problem z prawami do patentu na użycie grafitu poprawiającego właściwości izolacyjne styropianu. Synthos dokonał odpisu na utratę wartości firmy, pomniejszając wynik o 153 mln złotych. Sołowow postanowił wykupić giełdowych inwestorów i zrobić restrukturyzację. Ta strategia sprawdza się, o czym świadczy wzrost zysku operacyjnego w 2018 r. o 18 procent.

Przychody: 6 989 mln zł
EBIT: 869 mln zł



FOT.: ADAM TUCHLIŃSKI; DAREK LEWANDOWSKI

11. ASSECO
POLAND
ADAM GÓRAL
4 542 mln zł

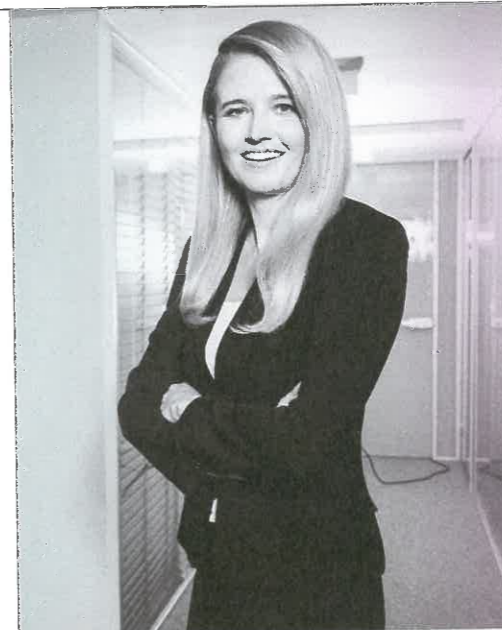
Rzeszowska firma działalność w branży informatycznej rozpoczęła od dostarczania systemów informatycznych do lokalnych banków spółdzielczych. Przez długi czas pozostawała w cieniu biznesu prowadzonego przez Ryszarda Krauzego. Jednak gdy ten popadł w tarapaty, Asseco wykorzystało okazję i za 580 mln zł wykupiło konkurenta. Przełomowym dla firmy wydarzeniem było przejęcie izraelskiego Formula Systems w 2010 r. Dzięki temu posunięciu Asseco urosło do rangi przedsiębiorstwa globalnego. Szóstą co do wielkości firmy IT w UE.

Przychody: 9 329 mln zł
EBIT: 797 mln zł

12. INTER CARS
KRZYSZTOF OLEKSOWICZ
4 108 mln zł

Krzysztof Oleksowicz z branżą motoryzacyjną zetknął się w Niemczech, gdzie jako absolwent wydziału filozofii ATK jeździł do pracy w warsztatach samochodowych. Biznes zaczął od naprawy sprowadzonych z Niemiec aut, ale bardziej dochodowy okazał się sam import części. Tak powstała firma Inter Cars. W 2007 r. doszło do fuzji z JC Auto – liderem w branży części do samochodów japońskich i koreańskich – a Inter Cars wysforował się przed konkurencją.

Przychody: 7 943 mln zł
EBIT: 313 mln zł



14. CIECH
SEBASTIAN KULCZYK
3 243 mln zł

Historia firmy sięga roku 1945, kiedy to powołano Centralę Importowo-Eksportową Chemicznych. W okresie Polski Ludowej Ciech pozostawał liderem w handlu surowcami chemicznymi. W przeciwieństwie do wielu powstałych za komuny przedsiębiorstw nie odszedł do lamusa po 1989 r. Przetrwiał transformację i utrzymał swoją pozycję wśród liderów przemysłu chemicznego. Obecnie jest drugim największym producentem sody w Europie, a na rodzimym rynku pozostaje bezkonkurencyjny w branży środków ochrony roślin.

Przychody: 3 673 mln zł
EBIT: 379 mln zł

15. VECTRA
TOMASZ WĘGRZYŃSKI
3 173 mln zł

Z lokalnej pomorskiej firmy w ciągu kilku lat stała się ogólnokrajowym dostawcą telewizji kablowej. Po 2000 r. Vectra zaczęła poszerzać swoją ofertę o kolejne usługi. Wśród nich znalazły się dostęp do internetu, telefonia VoIP i kanały w standardzie HD. W lutym tego roku operator rozpoczął również nadawanie kanałów w rozdzielczości 4K. Dzięki podążaniu za trendami technologicznymi Vectra wyrobiła sobie silną pozycję wśród dostawców usług telekomunikacyjnych. Obecnie jest drugim największym operatorem kablowym w Polsce.

Przychody: 782 mln zł
EBIT: 115 mln zł

13.

ADAMED
MACIEJ ADAMKIEWICZ,
MAŁGORZATA ADAMKIEWICZ
3 460 mln zł

Historia Adamedu sięga czasów Polski Ludowej, jednak renomę na rynku farmaceutycznym firma zaczęła sobie wyrabiać dopiero po transformacji. Kluczem do sukcesu Adamedu okazała się furagina. Opracowany przez firmę lek na problemy z układem moczowym stał się podstawą jej późniejszego sukcesu. Od początku ubiegłej dekady Adamed pracuje nad innowacyjnymi lekami na raka i schorzenia układu nerwowego. Owocem badań było powstanie Zolafrenu – biogenerycznego leku stosowanego w walce ze schizofrenią. W zeszłym roku Adamed uruchomił w Pabianicach fabrykę pilotażową, w której prowadzone są badania nad nowymi lekami.

Przychody: 1 202 mln zł
EBIT: 211 mln zł